

生命保険概論2

生命保険を支える理論

～生保ALMの基礎2

OLIS-プルデンシャル・ジブラルタ生命保険寄附講座

December 1, 2011

森本 祐司

ymorimoto@capitas.jp

前回の復習

- 生命保険数理に市場金利を導入した
 - 「ほぼ確定的」なキャッシュフローの存在
 - 大数の法則
 - 収支相等の原則

- いくつか意外な結果も
 - 予想以上に高い予定利率
 - 想定を超える金利リスク
 - 金利変動如何ではかなり高い利回りが要求されることも

- そうした状況を作り出す理由
 - イールドカーブの特性(フォワード)
 - 保険キャッシュフローの特性(キャッシュの出入りが将来に存在)

今回のテーマ

- 保険の「解約」を考慮するとどうなるか
 - 解約率が一定である場合
 - 解約をオプション(権利)と考えた場合
 - 実際にはどのように解約が起こると考えられるか
- 保険のキャッシュフローは本当に「確定的」なのか
 - キャッシュフローの不確定要素を「価値」に換算するには

解約の考慮

- 一歩現実に近づくために解約を考える
- 現実には、保険契約者は保険を途中で解約することができる
 - その際には、今後カバーしない将来部分の備えは返済するのが道理
 - その際に支払われる金額:解約返戻金
- 解約返戻金
 - 一般的なルール:解約返戻金=「責任準備金」-解約控除
 - 解約控除額は「販売時初期費用(α)の回収」という意味合い
 - 「責任準備金」とカッコをつけたのは、厳密な意味での定義が若干通常 of 責任準備金とは異なっているから(大きな差はそれほどないと考えてよい)
 - つまり、純保険料だけ考えた場合には、解約返戻金=責任準備金と考えるとよい

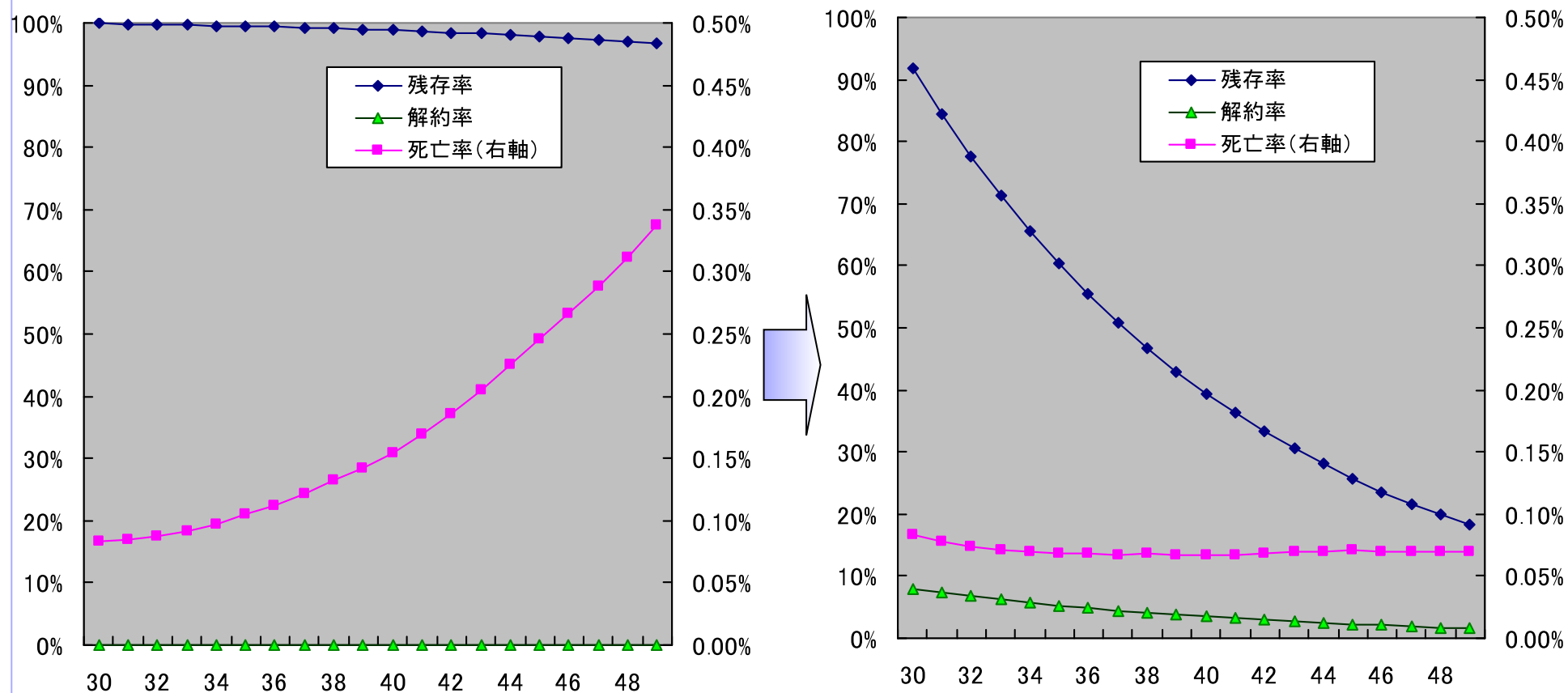
解約率について

- 一般の保険での解約率は8%程度
 - 2007年度全社平均での失効解約率は7.9%
 - 現実の解約は様々な影響によって変動する
 - そうした効果については後述
 - ここでは当面一律8%としておく

- 解約率をどのように計算に反映させるか：一般的な考え方
 - 解約率を θ とする
 - 死亡と解約が発生して、残存数が減っていく
 - 実際に観測される死亡率・解約率の中には「その年に解約した後死亡」したもののや「解約をするはずだったが先に死亡」したものが含まれる

解約率を考慮すると.....

- 解約を導入することにより、残存・死亡率は次のように変化する



経済価値ベースで考える場合

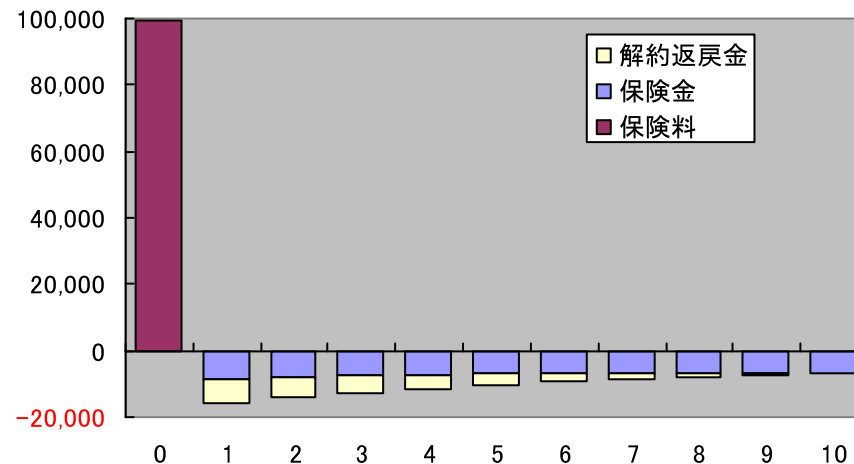
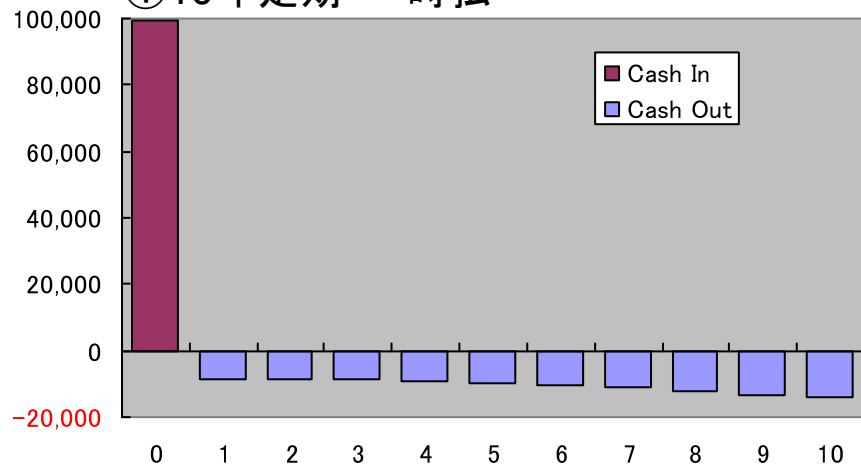
- 経済価値ベースで考える場合でも、解約返戻金は従来の「生保数理」上の責任準備金を返す必要がある点に注意
- 解約率を織り込んだ場合、前回計算した経済価値ベース保険料で足りるか？
 - ここでは純保険料だけを考えているので、解約が発生した際にはその時の「責任準備金」が解約返戻金として支払われるものとする
 - 足りているかどうかはどういうふうに考えればよいのか？
- 言い換えれば、解約を織り込んだ場合の「適切」な保険料とは？
- 具体的な計算は若干面倒
 - 解約返戻金を計算するには従来の「責任準備金」が必要
 - つまり予定利率が分からないといけないので……

解約を考慮した「適正」保険料計算手法のアイデア

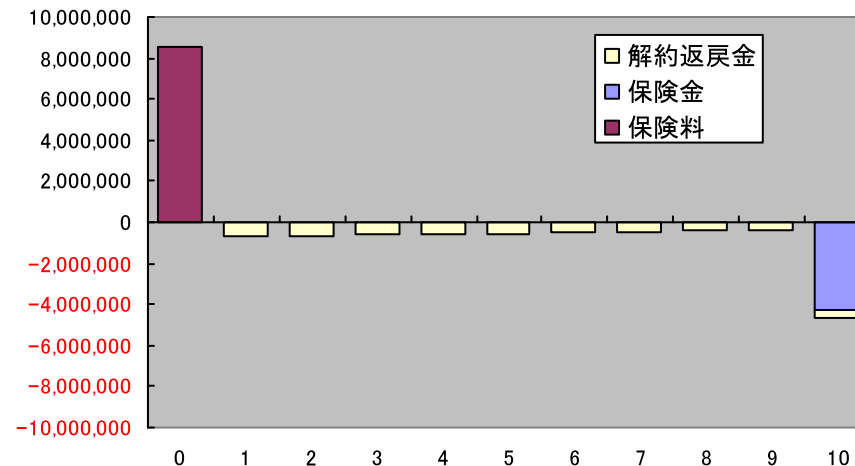
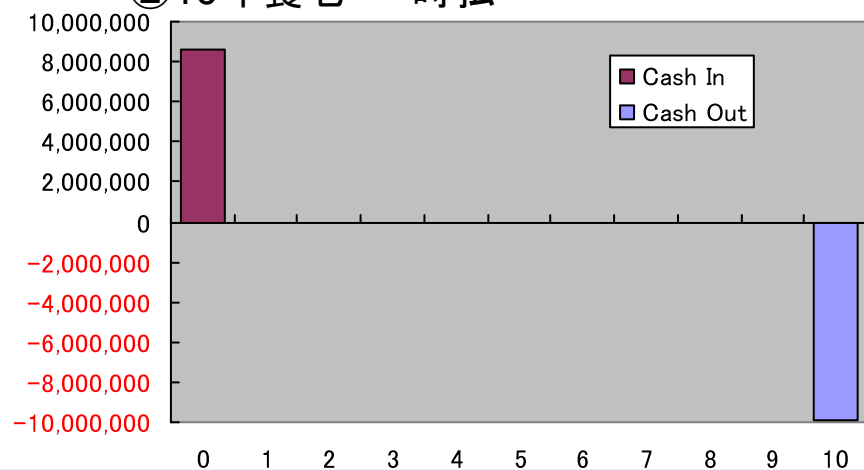
- 次のようなシートを作成する
 - 死亡率、解約率、生存率(残存率)を計算する
 - 簡便のため、解約は年末にのみ発生(死亡等がすべて発生した後)と仮定する
 - 養老保険の10年目の場合、満期保険金を受け取るので解約はゼロと想定
 - 保険料を仮決めする(適当な値を入力する)
 - 解約を考慮しない死亡率・生存率を別途計算し、保険料と保険金のキャッシュフローから予定利率を導出する
 - 導出された予定利率を用いて、従来型の責任準備金を計算する
 - 責任準備金に解約率を乗じて解約返戻金キャッシュフローを導出する
 - 保険金、保険料、解約返戻金の期待キャッシュフローを解約率を考慮した死亡率等を活用して導出し、無リスク金利で現在価値化する
 - これらの和がゼロ(収支相等になる)ように保険料を設定する
 - 実際には、エクセルの「ソルバー」機能等を用いれば計算可能
- 前回計算した4つの保険に解約率を入れたらどうなるだろうか？

キャッシュフロー上の変化(1)

①10年定期・一時払

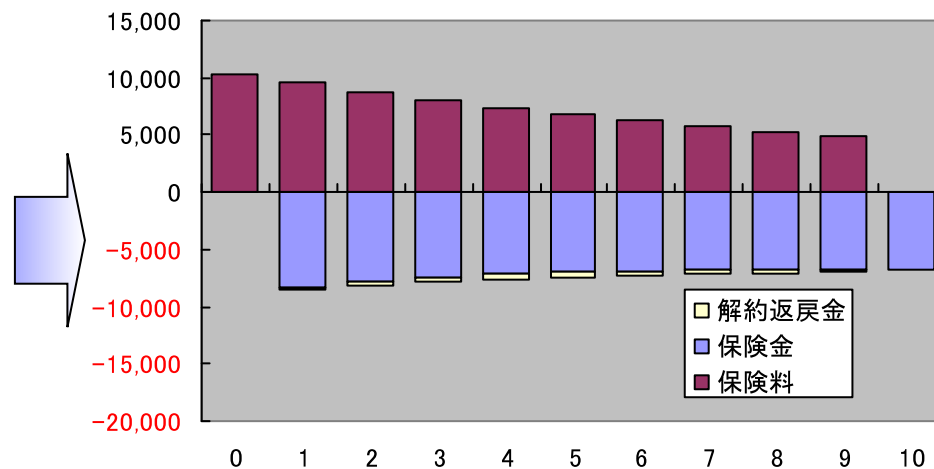
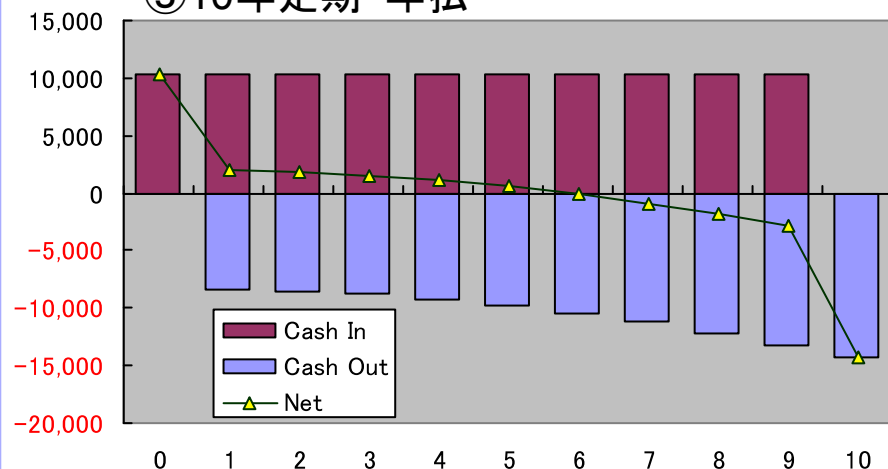


②10年養老・一時払

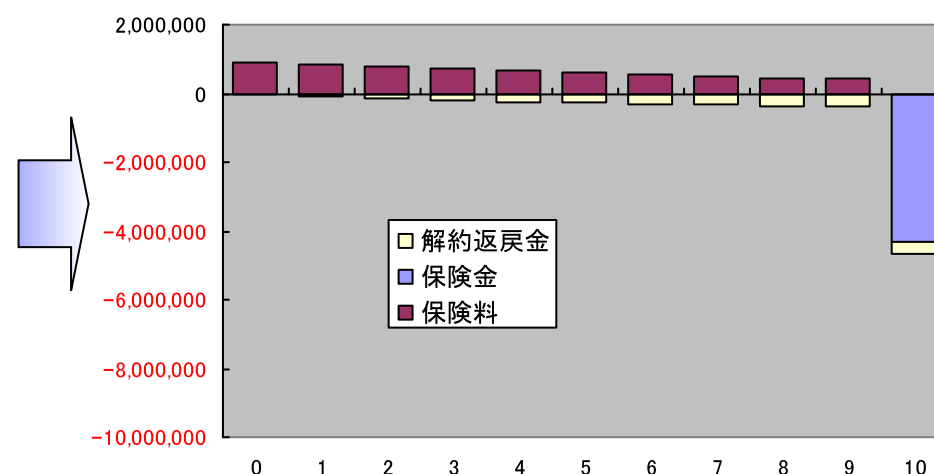
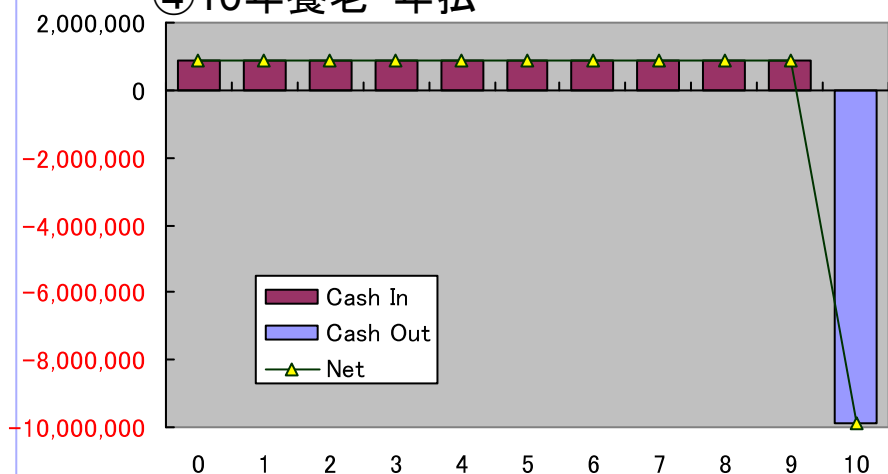


キャッシュフロー上の変化(2)

③10年定期・年払



④10年養老・年払



解約を考慮した「適正」保険料

- 実際に計算した結果は下記の通り
 - 全体的に保険料が高くなる
 - 予定利率は低下する
 - 何故そのようなことになるのか

	解約なしのケース		解約を想定したケース	
	経済価値保険料	予定利率	経済価値保険料	予定利率
①10年定期・一時払	99,361	1.089%	100,242	0.936%
②10年養老・一時払	8,618,827	1.504%	8,799,100	1.294%
③10年定期・年払	10,403	1.551%	10,431	1.364%
④10年養老・年払	902,422	1.949%	910,361	1.791%

解約を考慮すると何故保険料が変わる？

- 何故このようなことが起こるのだろうか
- 一般に、金融商品は途中で手放すことは可能
 - 住宅ローンの期限前償還
 - 定期預金の解約
 - 債券の売却
- このうち、債券の売却は、それを考慮したとしても価値は変わらない
 - その時々「時価」で売買されるだけ
 - それ以外のものは、手放すときの「価格」が事前に決められている
- もしも、解約返戻金を「その時の経済価値ベース責任準備金」と決めていれば保険料は変わらない、ということになる

解約という行動を考える

- 死亡とは異なり、解約は顧客の判断で自由にできる
 - 大数の法則で考えてよいのか？
 - どんなときに解約をしたいと考えるか
 - 資金ニーズ
 - もっといい保険があるので乗り換え
 - その他(保険会社が信頼できない、など)
 - 他にも何か考えられるか？
 - いずれにせよ、いずれも行使できる契約者の権利＝オプション

- 同様のオプション
 - 住宅ローンの期限前返済
 - 定期預金の解約

簡単な事例

- 5年間お金を借りることを考える
- 100万円借りると5年後に103.6450円返すことになる
- ただし、仮にここで「3年後に102万円返すということもOK」という選択肢が与えられたとする
- どんな時に「3年後に返す」という選択肢をとるか
- 比較対象: その時点で「2年後の103.6450円」の価値が102万円よりも高いかどうか

簡単な事例(続き)

- 仮に3年後、「2年後の1,036,450円」の価値が102万円となっている場合、3年後の2年金利は

$$\left(\frac{1,036,450}{1,020,000} \right)^{1/2} - 1 = 0.8032\%$$

- これよりも金利が高ければ.....
- これよりも金利が低ければ.....
- この権利の価値はどのように考えればよいか

簡単な事例(続き)

- 3年後、「2年後に1,036,450円払うために今102万円もらう」という取引をする、という権利の取引=オプション
 - 2年割引債(1,036.450円分)を102万円で売る権利、ということ

- こういった取引も実際には行われている

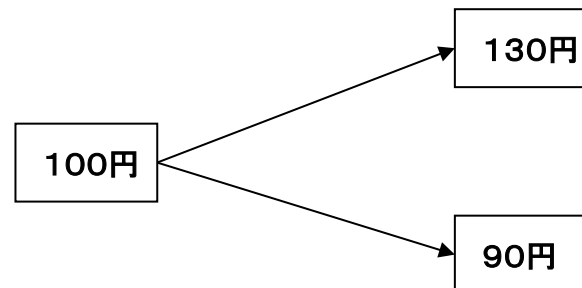
- ただし、割引債の取引はやはり少ない

- メジャーな取引:スワップを実施する権利
 - スワプオプション:一定期間後に、ある定められた金利でスワップを実行することができる権利
 - 固定金利をもらう場合、レシーバースワプオプション、固定金利を払う場合、ペイヤーズスワプオプションという

オプション価値をどう考えるか

■ こんなオプションを考える

- 原資産:A(株式だと想定、配当はなし)
- 行使期日:1年後
- 行使価格:110円
- オプション・タイプ:コール・オプション(110円で買う権利ということ)
- 現在の価格:100円
- 1年後の価格:確率50%で130円、確率50%で90円
- 現在の1年金利:5%



オプション価値をどう考えるか(続き)

■ 考え方1

- 損得で考えると
- 株価が上がれば20円儲かる(110円で買って130円で売る)
- 下がればオプションを行使しない
- ということは、確率50%で20円儲かる→期待値としては10円
- 1年後に10円儲かる、ということはその現在価値は $10/1.05=9.52$ 円

■ これだと損得ゼロなので、儲けを考慮するか？

- どのくらいの儲けを見込むのが適正なのか？
- もしこの確率が違っていたら？
- 何度もやればよいが、一発勝負の場合これで大丈夫か？

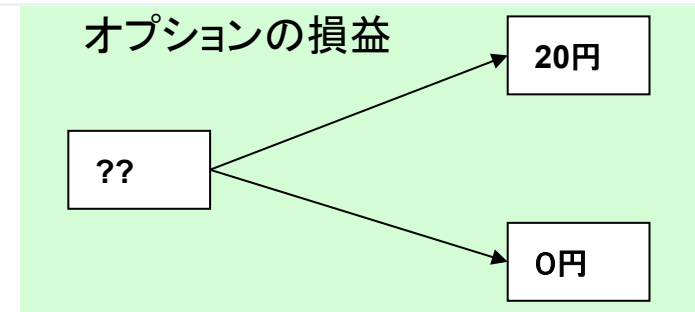
■ ここから先が進まない.....

オプション価値をどう考えるか(続き)

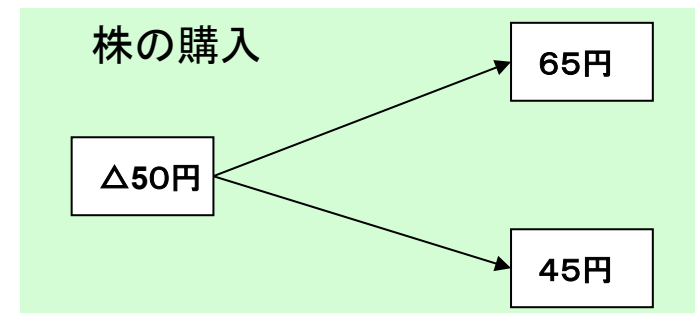
- 考え方2
 - 次の2つのポートフォリオを考える
 - ポートフォリオ1:コールオプションを買う
 - ポートフォリオ2:借金をして資産Aを買う
 - 適当な組み合わせにすると、両者の将来価値は完全に一致する
- 問題:どう組み合わせれば2つのポートフォリオの将来価値は一致するか?
- 一物一価の法則が成り立っているとすれば.....

オプション価値をどう考えるか(続き)

- オプションと同じ損得が必ず出るポートフォリオを作る
 - 株価が上がれば20円儲かり、株価が下がれば損益ゼロとなるようなポートフォリオを作れないか
- まず株を0.5株買う
 - 株が上がれば65円、株が下がれば45円
 - これには50円必要
- どちらのケースも1年後には45円余分な損益があるので、この時点で45円を返すように借入をする $=45/1.05=42.86$ 円借りる
- つまり、 $50円 - 42.86円 = 7.14円$
- 何故解けたのか？ → オプション理論の世界へ



||



+



保険の解約を考える

- 次のようなものが計算できれば「合理的な解約価値」を計算することが可能
 - 将来時点における「現契約」と同条件の保険の保険料
 - 将来時点における解約返戻金(これは一般に分かっている)

- もちろん現実には...
 - 経済合理的な解約は殆ど発生していない模様

- 保険特有の問題: 契約者の健康問題
 - 健康状態が変わってしまうと保険に入れない、という問題
 - 逆にものすごく健康であって、そのことを認めてくれて保険を設計してもらえればよいが.....(健康体の割引など?)

保険の解約を考える(続き)

- 一方、余命の短い人にとっては解約は損
- 解約するくらいならば誰かに「将来の保険金の現在価値」を買い取ってもらいたい？
- 生命保険買取というビジネス
 - 日本では公式には認められていない
 - 欧米では認められている国もある

代替案：解約返戻金を固定しないという方法は？

- そもそも解約返戻金のルールが話をややこしくしている
- 理想的な方法：そのときの「経済価値的責準」を返済すればよい
 - MVA (Market Value Adjustment) という
 - 日本ではごく一部の保険商品で用いられている
- 何故認められていないか？
 - 消費者に分かりにくい
 - 確定していないと不安を与える
 - そもそも経済価値的責準が分からない
- それですべて解決するのか？ → 一つだけ問題がある

保険キャッシュフローは本当に確定的？

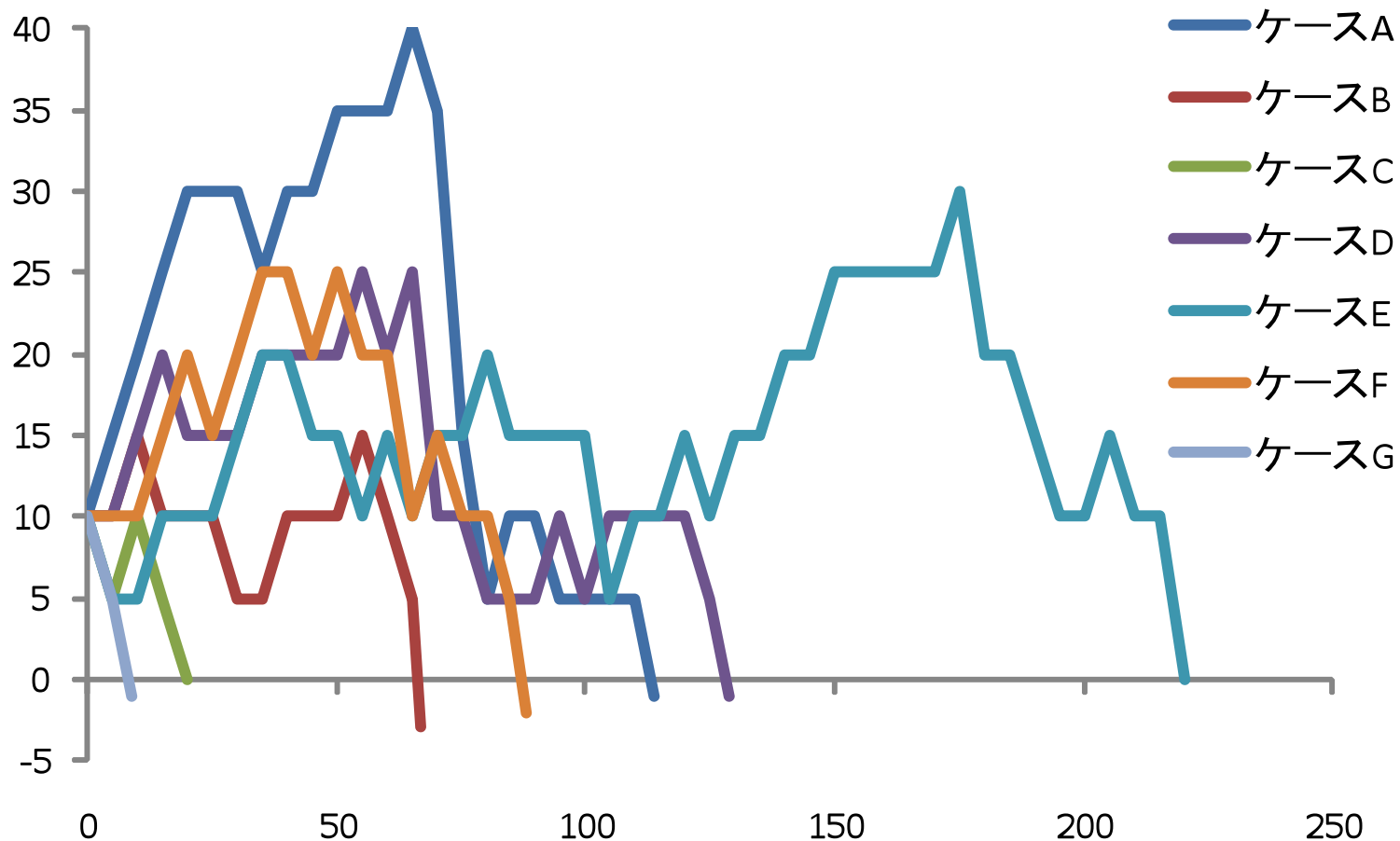
- ここまでは大数の法則と収支相等の原則で考えてきた
- 実際には、保険キャッシュフローは完全にリスクのないものとは言い切れない
 - 死亡率の年単位での変動
 - 死亡率のトレンドの変動
 - 急激な災害などによる変化
 - 事業費キャッシュフローの変動(インフレ等)
 - 金利リスクは？
- そこで、保険商品のプライシングでも、ここまで考えてきた大数の法則に準拠した「期待現在価値(現在推定とか最良推定などと呼ばれる)」に加えて、「リスクに見合う対価」を考慮することが必要と考えられている

対価はなぜ必要か？

- 有名な保険の法則「リスクをとる場合、期待値よりも高い保険料設定しなければ、保険会社は必ず倒産する」
- どういうことか？
- こんな実験を試してみる
 - 保険会社は最初に資本金を10もっている、とする
 - 簡単な保険を引き受ける(確率20%で保険金額が5発生するという保険)
 - 一回に保険を一単位引き受ける
 - 保険料は期待値通りならば1でよい
 - 事故が起きなければ保険料分が儲け(資本が1増える)、事故が起きれば差し引きで損をする(資本が4減る)
 - この場合、保険会社はどのように推移していくか

実験結果

- 儲かっている時もあるが、いつか必ず「破産」する



伝統的な計算方法は大丈夫か？

- 古典的保険数理では保険料計算時に収支相等の法則を用いている
 - ということはリスクをとる対価はない？

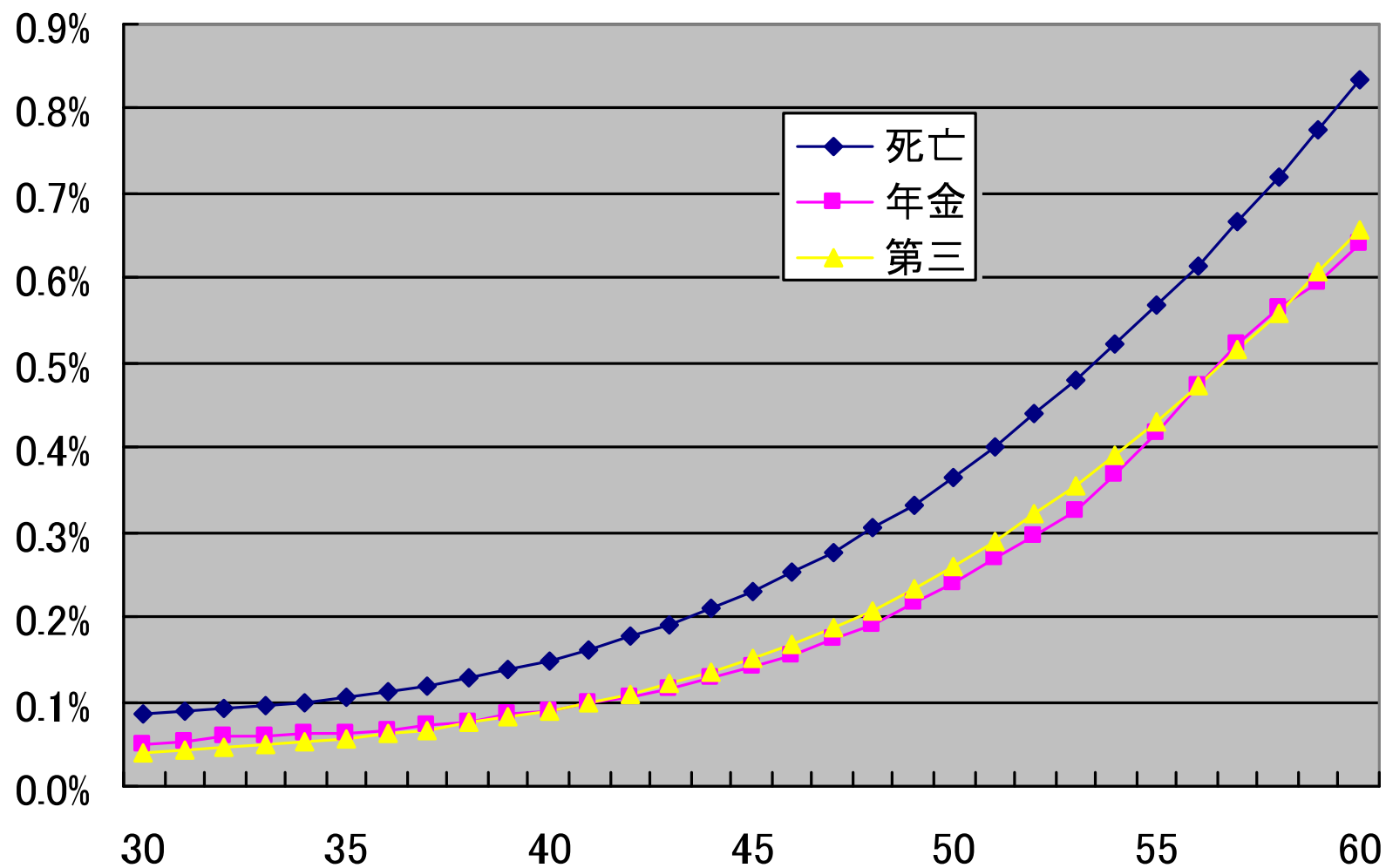
- 実際には
 - 基礎率(予定死亡率や予定事業費率など)は「保守性」を考慮するという名の下に、期待値とは異なる数値が用いられている
 - 死亡保険用の死亡率と、生命年金用の死亡率は違う！（詳細次頁）
 - さらに、保険に入る場合には「事前審査」などがある
 - 選択効果と呼ばれている
 - 健康状態に問題があると入れない
 - 事業費率なども実際には予定事業費率よりも低いのが一般的

- つまり
 - 現状の保険料計算も、真の意味では「収支相等」ではない！

目的別死亡率

- 標準生命表2007
 - <http://www.actuaries.jp/info/seimeihyo2007.html>より入手可能
- 作成概要には次のようなことが書かれている
 - 死亡保険用では、将来経験する死亡率が変動予測を超える確率を約2.28% (2 σ 水準)におさえるように補整するために、2 σ 水準を粗死亡率に加算している
 - 生命年金用、第三分野用では逆に2 σ 水準を粗死亡率から減じるようなことをしている
- 結果としての差異は次頁の通り
 - 男性の死亡率で比較
 - 差異は明確
 - その間が本来の「期待死亡率」?

目的別死亡率の比較



この違いが与える影響

- このような違いが結果にどのような影響を及ぼすか
 - 簡単のため、50歳、男性、期間1年の定期保険に入るとする
 - 生命表による死亡保険用死亡率:0.365%
 - 死亡率期待値:0.312%(= (死亡保険用+第三分野用)÷2)
 - 予定利率(今は仮に市場の一年金利と等しいと仮定):1%
 - 保険金額:100万円

- 生命表を用いて計算される(純)保険料:
$$\frac{1,000,000 \times 0.365\%}{(1+1\%)} = 3,614$$

- 実際、支払う将来キャッシュフローの現在価値:
$$\frac{1,000,000 \times 0.312\%}{(1+1\%)} = 3,089$$

- 525円余分にもらっていることになる
 - これが「リスクをとる対価」?

保険料算出原理

- リスクを取る対価の決め方はきわめて難しい
 - ファイナンスでもいろいろと考えられている
 - 保険の世界での考え方＝保険料算出原理
- 保険料算出原理
 - 「伝統的な」保険料の考え方
 - 保険料＝保険リスクを引き受けるための「対価」
- 以下の前提
 - 支払保険金額(確率変数): S
 - 保険金額の従う分布: F
 - 保険料: P
 - 保険金額(確率変数)を保険料に変換する汎関数: H

保険料算出原理の例

- 純保険料原理: $H[S] = P = E[S] = \int_{-\infty}^{\infty} x dF(x)$
- 期待値原理: $P = (1 + \lambda)E[S] \quad \lambda > 0$
- 分散原理: $P = E[S] + \alpha VaR[S] = E[S] + \alpha \int_{-\infty}^{\infty} (x - E[S])^2 dF(x), \quad \alpha > 0$
- 標準偏差原理: $P = E[S] + \beta \sqrt{VaR[S]}, \quad \beta > 0$
- 修正分散原理: $P = E[S] + \alpha \frac{VaR[S]}{E[S]}, \quad \alpha > 0$

保険料算出原理の例(続き)

- 効用の観点から見て「適正な」保険料を請求したい

- サープラスに対する効用: $u(x)$

$$u'(x) > 0$$

$$u''(x) \leq 0$$

- 初期サープラスが y であるとする
→ 保険を引き受けた後でも効用の期待値を変えたくない

$$u(y) = E[u(y + P - S)]$$

- これを満たすような原理: ゼロ効用原理
- 初期のサープラスが結果に影響してしまうが.....
- 特殊なケース: 指数効用

$$u(x) = \frac{1 - \exp(-ax)}{a}$$

保険料算出原理の例(続き)

- 指数原理: $P = \frac{1}{a} \log(E[\exp(aS)]), a > 0$
- 平均値原理: $P = v^{-1}(E[v(S)])$
ここで、 $v'(x) > 0, v''(x) \geq 0$
- 分位原理: $P = \inf \{y : F(y) \geq 1 - \alpha\}, 0 \leq \alpha \leq 1$
- 最大損失原理: $P = \inf \{y : F_S(y) = 1\}$
ここで、 $F_S(y) = P(S \leq y)$

次回のテーマ

- リスクマージンの続き
 - どのような性質を満たせばよいか
- このような計算方法とALMの関係について